



Wir, die **Stadtwerke Landsberg** sind DER Infrastruktur- & Energiedienstleister in der Region Landsberg am Lech. Bedeutende Verantwortung liegt damit in unseren Händen, denn als Energieversorger, Trinkwasserlieferant und Elektromobilitäts-Dienstleister gilt unser ganzes Engagement der Stadt Landsberg am Lech und der umliegenden Region. Unsere Tätigkeitsfelder reichen von nachhaltig erzeugtem Ökostrom und Erdgas, über verlegte Glasfasernetze bis zum Betrieb und Erhalt des Inselbads und der Parkgaragen. Unsere Mission ist es, gemeinsam eine lebenswerte, nachhaltige Zukunft zu gestalten, immer mit Blick auf die Menschen und auf unsere Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter. Als ein verlässlicher Arbeitgeber in einer spannenden, zukunftsweisenden Branche liegt es uns am Herzen, attraktive und sichere Arbeitsplätze zu schaffen und zu erhalten. Mit unseren knapp 100 ambitionierten Mitarbeitenden stehen wir für ein kooperatives, verantwortungsvolles und wertschätzendes Miteinander.

WIR SUCHEN AB SOFORT

VERKAUFSLEITUNG (M/W/D) MARKETING & VERTRIEB

Als städtischer Versorger erledigen wir Tag für Tag Dinge, die lebenswichtig sind. So individuell unsere Kunden, so unterschiedlich sind die Anforderungen und Themen, denen wir uns kompetent und zuverlässig annehmen. Darum heißt es bei uns, egal was ansteht: Wir machen das.

DAS SIND IHRE AUFGABEN

- ▶ Mit Ihrem Team von fünf Mitarbeiter:innen spielen Sie die gesamte Klaviatur der optimalen Vermarktung unserer Produkte und Dienstleistungen von der Neukundengewinnung über das Angebots-, Vertrags- und Forderungsmanagement bis zur Unterstützung der Vertriebsleitung bei dem Aufbau neuer Geschäftsfelder
- ▶ Als Verkaufsprofi haben Sie Ihre Zielgruppen und Wettbewerber im Blick. Sie führen Markt- und Wettbewerbsanalysen durch, leiten daraus ergebnisorientierte Optimierungsmaßnahmen für unsere Commodity- und Non-Commodity Geschäfte ab und gestalten die Tarif- und Preiskalkulation der Stadtwerke- und der Partnertarife
- ▶ Immer mit dem Puls an der Zeit wissen Sie, was gerade gefragt ist. Sie identifizieren neue Vertriebspotenziale, entwickeln Vermarktungs- und Umsetzungsmaßnahmen für neue Produkte, innovative Dienstleistungen und entsprechende Mehrwertangebote und garantieren damit höchste Zufriedenheit unserer Privat- und Geschäftskunden
- ▶ Sie generieren erfolgreiche Leads für die Stadtwerke Landsberg und erhöhen unsere Markttransparenz durch kreative und zielgruppen-gerechte Marketingmaßnahmen, wie das Organisieren von Gewinnspielen, Veranstalten von Messen, Bespielen von Werbeflächen, Website und Social Media-Kanälen
- ▶ Im Rahmen des Key Account Managements betreuen Sie unsere Großkunden und bauen neue Kundenbeziehungen auf und aus

DAMIT ÜBERZEUGEN SIE UNS

- ▶ Sie verfügen über eine abgeschlossene Berufsausbildung und ein erfolgreich abgeschlossenes Studium der Wirtschaftswissenschaften oder eine entsprechende vergleichbare Qualifikation, die Sie für diese Aufgabe auszeichnet
- ▶ Sie haben Freude am aktiven und persönlichen Vertrieb und überzeugen durch nachweislich mehrjährige Erfahrungen im Vertrieb und Marketing, idealerweise im Energiebereich und bringen Führungserfahrung mit
- ▶ Als erfahrener und reflektierter Leader führen und motivieren Sie Ihr Team. Kommunikation und Information bilden dabei das Fundament Ihrer Führungskompetenz und der mit Ihrer Position verbundenen Schnittstellenfunktion im Unternehmen
- ▶ Sie sind eine pro-aktive Persönlichkeit mit ausgeprägter Leidenschaft für erfolgreichen Vertrieb und Sie lassen sich gerne an Ihrem Erfolg messen
- ▶ Sie sind es gewohnt, eigenverantwortlich und zuverlässig zu arbeiten. Ein gutes Zeitmanagement und die Fähigkeit Prioritäten zu setzen zeichnen Sie aus
- ▶ Ihre MS Office Kenntnisse sind auf einem guten Niveau und auch Ihre Englischkenntnisse können sich sehen lassen
- ▶ Sie sind mobil und besitzen einen Führerschein der Klasse B

DAS BEKOMMEN SIE VON UNS

Einen unbefristeten und sicheren, spannenden Arbeitsplatz in einem zukunftsorientierten Kommunalunternehmen, das Großes leistet für das tägliche Leben der Menschen in und um Landsberg. Neben einem Entgelt nach Maßgabe des Tarifvertrages für Versorgungsbetriebe, bieten wir individuelle Fort- und Weiterbildungsmöglichkeiten und interessante Zusatzleistungen, wie vermögenswirksame Leistungen und betriebliche Altersversorgung, damit Sie Ihre Zukunft planen können. Für unser wertschätzendes Miteinander veranstalten wir jährlich einen Betriebsausflug. Für unsere Erholung gibt es 30 Tage Urlaub zuzüglich Weihnachten und Silvester freie Tage. Unser attraktives Gesamtpaket bietet obendrein auch noch Weihnachtsgeld, freie Saisonkarten für unser Inselbad und noch einiges mehr.

HABEN WIR IHR INTERESSE GEWECKT?

Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung per E-Mail oder per Post (damit wir niemanden ausschließen), mit Angabe Ihres möglichen Eintrittsdatums und Gehaltswunsch an:

Jindra Hadacek - Personal & Organisation

Telefon 08191-9478-40, karriere@stw-landsberg.de

Stadtwerke Landsberg KU, Epfenhauser Straße 12, 86899 Landsberg am Lech